

## Sharing Experience: “Bagaimana Meningkatkan Retensi Perusahaan Asuransi melalui Program Reasuransi Non Proporsional yang Optimal ? ...”

Salah satu upaya untuk mendukung terciptanya persaingan usaha Asuransi yang sehat adalah dengan memberlakukan penetapan atas premi dari Regulator. Otoritas Jasa Keuangan (OJK) melalui Surat Edaran (SE) Nomor; SE-06/D.05/2013 telah mensahkan penetapan dan ketentuan tersebut yang efektif berlaku mulai tanggal 1 Februari 2014.

Dengan berlakunya tarif baru ini banyak tantangan yang harus dihadapi secara positif dan optimis. Perusahaan Asuransi harus bekerja lebih efisien dan efektif lagi. Persaingan usaha tidak lagi dalam ranah persaingan harga. Namun dalam tingkat pelayanan di semua lini. Saat dalam tahap promosi, proses penutupan dan paska penutupan; claim service. Secara sederhana: perusahaan Asuransi harus lebih professional.

Agar pelayanan meningkat, salah satu syaratnya adalah kemampuan yang memadai dari perusahaan Asuransi. serta perusahaan Asuransi cukup mandiri untuk mengambil keputusan menerima risiko yang dianggap menjadi *appetite* dan dirasa *profitable*.

Kemandirian perusahaan Asuransi salah satunya dapat dicapai dengan kapasitas akseptasi yang memadai dan *flexible*.

Perusahaan reasuransi biasanya memberikan berbagai alternatif solusi untuk membantu perusahaan Asuransi mendapatkan kapasitas yang *proper*. Program reasuransi Non Proporsional adalah salah satunya.

LPMK Widya Dharma Artha akan menyelenggarakan lokakarya dengan tema: **Sharing Exprence: Reasuransi Non Proporsional untuk Meningkatkan Retensi Perusahaan Asuransi**

**NARASUMBER/PEMBICARA: Bapak Ir Russel Effandy, AAAIK., IPGD-DI., Dipl CII.** Beliau pernah menjabat sebagai *Vice President, Senior Underwriter for Property, Energy and Engineering* di Asia Capital Reinsurance-Singapore dan Manajemen dari salah satu Perusahaan Asuransi *Joint Venture* di Indonesia. Selain itu, Beliau pernah bekerja di perusahaan Global seperti Allianz dan Hannover Re, serta sebagai konsultan di Swiss Re. Berpengalaman selama lebih dari 20 tahun sebagai *Underwriter* Asuransi dan Reasuransi *Energy, Engineering* dan *Property*, baik di Perusahaan Perasuransian di luar negeri maupun di dalam negeri

### TUJUAN INSTRUKSIONAL:

1. Memberikan pengetahuan dan pemahaman tentang program reasuransi pada umumnya dan konsep reasuransi yang tersedia, serta perbandingan berbagai konsep reasuransi tersebut
2. Memberikan *sharing experience* mengenai bagaimana menganalisis program reasuransi yang efektif dan efisien, serta bagaimana mengoptimalkan program reasuransi non proportional untuk meningkatkan retensi perusahaan asuransi.



### MATERI PEMBAHASAN :

1. *What is reinsurance?*
  - *Function of reinsurance*
  - *Providers of reinsurance*
  - *Regulation*
2. *Reinsurance concepts*
  - *Facultative and treaty*
  - *Pro rata and excess of loss*
3. *Applying the basics: facultative reinsurance*
  - *Pro rata*
  - *Excess of loss*
  - *Facultative property reinsurance*
  - *Facultative programs: casualty and property*
4. *Applying the basics: treaty reinsurance*
  - *Pro rata*
  - *Quota share*
  - *Surplus share*
  - *Excess of loss*
5. *Study case*
  - *XOL study case*
  - *Variations*
  - *Closing*

**BIAYA KEPESERTAAN :** Rp 1.500.000,- per peserta. Ditransfer ke rekening an. PT. Widya Dharma Artha ac. 478.3001147 pada BCA KCP Wahid Hasyim Jakarta. Dalam biaya tersebut telah termasuk seminar kits, makalah, sertifikat, snack, kopi dan makan siang.

### PEMBATALAN:

- Pembatalan paling lambat seminggu sebelum acara dikenakan potongan 50%
- Pembatalan paling lambat 3 hari sebelum acara dikenakan potongan 100%

### INFO & REGISTRASI: (021) 392 1851-2

Sekretariat: Gedung LPMK Widya Dharma Artha,  
Jl. KH Wahid Hasyim No. 12 F Kebon Sirih Menteng Jakarta Pusat.

Email: [wda.trainingasuransi@gmail.com](mailto:wda.trainingasuransi@gmail.com) Fax: (021) 31908157, 3190-8245, 3140423

## REGISTRASI PESERTA

Bukti Transfer & Form Registrasi ini mohon difax ke nomor: (021) 31908245

Nama : \_\_\_\_\_  
Jabatan : \_\_\_\_\_  
Email : \_\_\_\_\_ HP: \_\_\_\_\_

Nama : \_\_\_\_\_  
Jabatan : \_\_\_\_\_  
Email : \_\_\_\_\_ HP: \_\_\_\_\_

Nama : \_\_\_\_\_  
Jabatan : \_\_\_\_\_  
Email : \_\_\_\_\_ HP: \_\_\_\_\_

Perusahaan : \_\_\_\_\_  
Alamat : \_\_\_\_\_  
Telp : \_\_\_\_\_ Fax: \_\_\_\_\_

Yang Mendaftarkan : \_\_\_\_\_  
Jabatan : \_\_\_\_\_  
Email : \_\_\_\_\_ HP: \_\_\_\_\_

Jakarta,

(Tanda Tangan & Cap/stempel Perusahaan)

### TARGET PESERTA:

- Pejabat & Staf yang bertanggungjawab atas proses *underwriting*, klaim, dan reasuransi pada Perusahaan Asuransi Umum/ Reasuransi dan Broker Asuransi/ Reasuransi.
- Kepala Cabang, Manajer & Staf Pemasaran di Perusahaan Asuransi/ Reasuransi, dan Broker Asuransi/ Reasuransi.
- Agen Asuransi & Adjuster Asuransi.
- Perusahaan Pengguna Jasa dan Mitra Perusahaan Asuransi: PERBANKAN, PERUSAHAAN LEASING, PERUSAHAAN PELAYARAN, PERUSAHAAN PERKAPALAN
- Akademisi dan Pemerhati Asuransi.



**Widya Dharma Artha**  
LEMBAGA PENDIDIKAN MANAJEMEN KEUANGAN

Lokakarya Asuransi

**Sharing Experience: "Bagaimana Meningkatkan Retensi Perusahaan Asuransi melalui Program Reasuransi Non Proporsional yang Optimal ? ..."**



### TEMPAT LOKAKARYA

**Menteng Square, Tower B Lantai 1 No. 20  
d/a Jl. Matraman Raya No. 30E Jakarta Pusat**

**29 April 2014 - Pukul 09.00 sd 17.00wib - Jakarta**